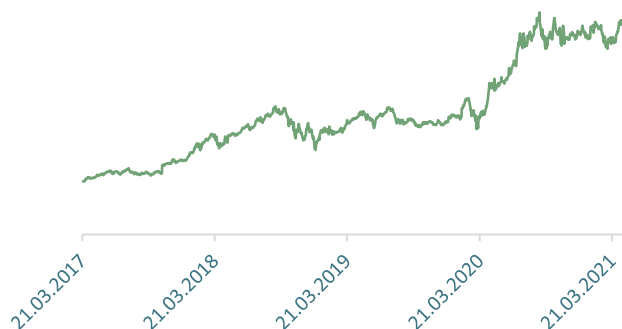


Биржа	Тикер	Текущая цена	Целевая цена	Дивиденды за 12М	Потенциал роста	Stop Loss	Горизонт инвестирования
NASDAQ	AMZN	\$3335	\$4000	-	+20%	\$3001	6-12 мес.

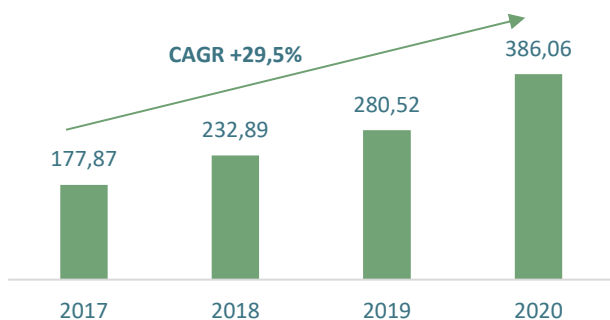
Динамика цены AMZN US



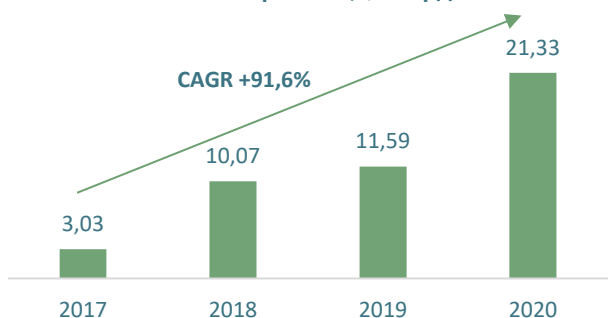
Выборочные финансовые показатели (за последние 4 квартала)

Рыночная капитализация	\$1681,07 млрд
P/E	79,83
Выручка	\$386,06 млрд
EBITDA	\$53,17 млрд
Чистая прибыль	\$21,33 млрд
EPS	50,01

Выручка, \$ млрд



Чистая прибыль, \$ млрд



Результаты деятельности компании:

- Выручка за 2020 финансовый год увеличилась на 38% до \$386,1 млрд долларов по сравнению с \$280,5 млрд в предыдущем году.
- Операционная прибыль увеличилась до \$22,9 млрд по сравнению с предыдущим годом в размере \$14,5 млрд.
- Чистая прибыль увеличилась до \$21,3 млрд, или \$41,8 на разводненную акцию, в сравнении с чистой прибылью в размере \$11,6 млрд, или \$23,01 на одну разводненную акцию в предыдущем году.
- Операционный денежный поток увеличился на 72% до \$66,1 млрд по сравнению г/г \$38,5 млрд.
- Свободный денежный поток увеличился до \$31,0 млрд по сравнению г/г \$25,8 млрд.

Рекомендуем «Покупать» акции AMZN US на текущих уровнях, с целевой ценой в \$4000 в горизонте 6-12 мес. Потенциальная доходность составляет +20%.

Amazon.com, Inc. - интернет-магазин розничной торговли, который предлагает широкий ассортимент товаров, включая книги, музыкальную продукцию, компьютеры, электронику и так далее, персонализированное торговое обслуживание, возможность оплаты кредитной картой через Интернет и прямую поставку покупателям, а также управляет облачной платформой, предлагающей услуги по всему миру.

Основана Джеффом Безосом 5 июля 1994 года как интернет-магазин по продаже книг, но позже диверсифицировалась, начав продавать видео, MP3, аудиокниги (как потоковым способом, так и через возможность загрузки), программное обеспечение, видеоигры, электронику, одежду, мебель, еду, игрушки и ювелирные изделия. Компания также владеет издательским подразделением Amazon Publishing, киностудией Amazon Studios, производит линии бытовой электроники, включая электронные ридеры Kindle, планшеты Amazon Fire, Fire TV и смарт-динамик Echo, и является крупнейшим в мире поставщиком услуг в моделях IaaS и PaaS (Amazon Web Services). Поддерживает отдельные розничные сайты для некоторых стран, а также предлагает международную доставку некоторых своих продуктов в некоторые другие страны.

У Amazon выручка формируется в сегментах:

- Северная Америка - \$236,28 млрд, 61%;
- Международный - \$104,41 млрд, 27%;
- Amazon Web Services - \$45,37 млрд, 12%.

Выручка от продаж продукции составляет 55%, в то время как около 45% приходится на услуги.

Компания прогнозирует операционную прибыль в размере от \$3 до \$6,5 млрд в первом квартале финансового года, исходя из примерно \$2 млрд расходов, связанных с Covid-19.

Блестящие результаты Amazon за 4 квартал отчасти были обусловлены тем, что компания назвала «рекордным праздничным сезоном», во время которого она доставила покупателям по всему миру более миллиарда товаров. Продолжающийся рост спроса на электронную коммерцию и отложенный пандемией Prime Day* также способствовали рекордной выручке Amazon за квартал.

Компания начала активно нанимать сотрудников, чтобы не отставать от всплеска спроса. Amazon заявила, что только за четвертый квартал наняла 175 000 новых сотрудников, занятых полный или неполный рабочий день, что более чем в три раза превышает количество сотрудников, нанятых компанией за аналогичный период прошлого года. В настоящее время Amazon насчитывает почти 1,3 миллиона сотрудников по всему миру, что на 63% больше, чем за год.

За пределами своего основного розничного бизнеса выручка подразделения облачных вычислений Amazon выросла на 28% до \$12,7 млрд с \$9,95 млрд годом ранее.

Amazon вкладывает значительные средства в расширение своего присутствия в таких регионах, как Китай, Индия, Италия и Испания.

*Prime Day - это мероприятие, аналогичное черной пятнице, с большими скидками на тысячи категорий товаров

Технический анализ AMZN US (1 месяц)

Резюме	АКТИВНО ПОКУПАТЬ		
Скользящие средние	ПОКУПАТЬ	Покупать (12)	Продавать (0)
Технические индикаторы	АКТИВНО ПОКУПАТЬ	Покупать (9)	Продавать (0)

Управление аналитики
Алима Алимбек, ведущий аналитик
aalimbek@bcc-invest.kz

По всем интересующим вопросам Вы можете обратиться к нам.
Мы будем рады Вам помочь.

Управление маркетинга и продаж

Sales@bcc-invest.kz

+7 727 244 3232
+7 702 257 1837
+7 707 210 0305
+7 777 647 7800

С уважением,
Команда BCC Invest

Disclaimer. Настоящий документ предоставлен исключительно в порядке информации и не является предложением о проведении операций на рынке ценных бумаг, и, в частности, предложением об их покупке или продаже. Настоящий документ содержит информацию, полученную из источников, которые АО «BCC Invest» рассматривает в качестве достоверных. Однако АО «BCC Invest», его руководство и сотрудники не могут гарантировать абсолютные точность, полноту и достоверность такой информации и не несут ответственности за возможные потери клиента в связи с ее использованием. Оценки и мнения, представленные в настоящем документе, основаны исключительно на заключениях аналитиков Компании в отношении анализируемых ценных бумаг и эмитентов. Вознаграждение аналитиков не связано и не зависит от содержания аналитических обзоров, которые они готовят, или от существа даваемых ими рекомендаций.